

ПОЯСНИТЕЛНИ БЕЛЕЖКИ

НА “ТЕЛЕЛИНК БИЗНЕС СЪРВИСИС ГРУП” АД

към края на ПЪРВОТО ТРИМЕСЕЧИЕ НА 2023 Г. съгласно чл. 100о¹ ал. 2, във връзка с чл. 100о¹, ал. 4, т. 2 и ал. 5 от ЗППЦК и чл. 15, във връзка с чл. 14 от Наредба № 2 от 09.11.2021 г. за първоначално и последващо разкриване на информация при публично предлагане на ценни книжа и допускане на ценни книжа до търговия на регулиран пазар (Наредба 2)

I ОБЩА ИНФОРМАЦИЯ ЗА ДРУЖЕСТВОТО И ГРУПАТА

I.1 Профил на дейността

Телелинк Бизнес Сървисис Груп АД („ТБСГ АД“, „Дружеството“, „Емитентът“) е основано през 2019 г. с цел обединяване, формиране и управление на инвестиции в дъщерни дружества, работещи в сферата на информационните и комуникационни технологии („ИКТ“), заедно с които формира икономическата „Група ТБС“ („Групата“).

Основната търговска дейност на Дружеството включва предоставянето на административно-финансови услуги и услуги по управление и подпомагане на бизнес развитието, маркетинга и продажбите на дъщерните дружества от Групата. Само по себе си, Дружеството не извършва пряка търговска дейност в областта на ИКТ или други области, ориентирана към крайни клиенти извън Групата.

Основната дейност на Групата се формира от оперативната дейност на включените в нейния състав дъщерни дружества и включва продажбата на продукти, услуги и реализацията на комплексни решения в областта на ИКТ, включително, но не само:

- доставка, гаранционна и извънгаранционна поддръжка на оборудване и софтуер, произведени от външни доставчици на технологии, и разработени по заявка на клиента приложения и услуги;

- системна интеграция, обхващаща системен дизайн, конфигуриране, инсталация, настройка и въвеждане в експлоатация на доставяните оборудване, софтуер или интегрирани ИКТ системи, обединяващи функционално два или повече вида продукти;
- консултантски услуги, обхващащи анализ на състоянието, потребностите, трансформацията и бъдещото развитие на ИКТ системи, процеси и инфраструктури на клиента;
- управлявани услуги, чрез които клиентът прехвърля на Групата управлението и отговорността за определена своя ИКТ функция или комплекс от такива функции, а Групата гарантира тяхното поддържане на определено ниво.

Част от оказваните управлявани услуги включват и предоставянето на оборудване и софтуер като услуга, осигуряващо на клиента гъвкава алтернатива на собствените му инвестиции в тези активи.

Към 31.03.2023 г. предлаганите от Групата продукти и услуги обхващат широка гама от технологии, организирани в 10 технологични групи – Решения за телеком оператори, Корпоративни мрежи, Частни облачни решения, Публични облачни решения, Модерно работно място, Компютри и периферия, Програмни услуги, Хиперавтоматизация, Интернет на нещата (“IoT”) и Информационна сигурност.

I.2 Акционерна структура и капитал

Дружеството има регистриран капитал в размер на 12,500 хил. лв., разпределени в 12,500,000 бр. акции с номинал от 1.00 лв. всяка.

През 2020-2021 г. са осъществени общо три транша на публично предлагане на съществуващи акции на Дружеството, вследствие на което трима съществуващи преди предлагането акционери продават на Българска фондова борса („БФБ“) общо 2,625,000 акции, представляващи 21% от неговия регистриран капитал.

Вследствие на обратно изкупуване на акции за целите на програми за стимулиране на служителите, към 31.03.2023 г. Дружеството притежава 6,030 бр. собствени акции, придобити през предходни периоди, представляващи 0.05% от регистрирания му капитал.

Към 31.03.2023 г. лицата, притежаващи над 5% от капитала на Дружеството, са Любомир Минчев с дял от 8,371,678 акции или 66.97% и Utilico Emerging Markets Trust PLC (Великобритания) с дял от 1,733,837 акции или 13.87%.

I.3 Управление

Дружеството има двустепенна система на управление.

Към 31.03.2023 г. Управителният съвет на Дружеството („УС“) се състои от петима членове в състав:

- Иван Житиянов – Председател на УС и Изпълнителен директор;
- Теодор Добрев – член на УС;
- Орлин Русев – член на УС;
- Николета Станаилова – член на УС;
- Гойко Мартинович – член на УС.

Към 31.03.2023 г. Надзорният съвет на Дружеството („НС“) се състои от трима членове в състав:

- Борис Немсич – председател на НС;
- Ханс ван Хувелинген – заместник-председател на НС;

- Иво Евгениев – член на НС.

I.4 Публична информация

Съгласно изискването на чл. 27 и следващите от Наредба № 2 на КФН, във връзка с чл.100т, ал. 3 от ЗППЦК, Дружеството разкрива регулираната информация пред обществеността чрез избрана информационна медия. Цялата информация, предоставена на медията в пълен нередактиран текст е налична на интернет адрес: <http://www.x3news.com/>. Изискуемата информация се представя на КФН чрез единната система e-Register за представяне на информация по електронен път, изградена и поддържана от КФН.

Гореспоменатата информация е налична и на интернет страницата за инвеститори на Дружеството на адрес: <https://www.tbs.tech/investors/>.

„Телелинк Бизнес Сървисис Груп“ АД е изпълнило ангажимента си по чл. 89о от ЗППЦК, в резултат на което е присвоен идентификационен код на правния субект (ИКПС) – LEI код 894500RSIIEY6BQP9U56.

Емисията акции на Дружеството е регистрирана с ISIN код BG1100017190 и към датата на настоящия Доклад се търгува на Сегмент акции Standard на БФБ с борсов код TBS.

Директор за връзки с инвеститорите на Дружеството е Иван Даскалов, телефонен номер: +359 2 9882413, електронна поща: ir-tbs@tbs.tech.

II ИНВЕСТИЦИОНЕН ПОРТФЕЙЛ

Дъщерно Дружество	Държава на учредяване и управление	Акционерно участие на ТБС Груп
<i>(пряко)</i>		
Телелинк Бизнес Сървисис ЕАД	България	100%
Комутел ДОО	Сърбия	100%
Телелинк Бизнес Сървисис Монтенегро ДОО	Черна Гора	100%
Телелинк ДОО	Босна и Херцеговина	100%
Телелинк ДОО	Словения	100%
Телелинк Бизнес Сървисис ДОО	Хърватска	100%
Телелинк Бизнес Сървисис ДООЕЛ	Македония	100%
Телелинк Албания ШПК	Албания	100%
Телелинк Бизнес Сървисис СРЛ	Румъния	100%
Телелинк Бизнес Сървисис Германия ГмбХ	Германия	100%
Телелинк Бизнес Сървисис, ЛЛС	САЩ	100%
<i>(непряко)</i>		
Телелинк БС Стафинг ЕООД	България	100%
Грийн Бордър ООД	България	50%

Към 31.03.2023 г. Дружеството притежава дялове в единадесет дъщерни дружества, включително:

- Телелинк Бизнес Сървисис ЕАД (България) („ТБС ЕАД“), Комутел ДОО (Сърбия) („Комутел“), Телелинк Бизнес Сървисис Монтенегро ДОО (Черна Гора) („ТБС Черна Гора“), Телелинк ДОО (Босна и Херцеговина) („Телелинк Босна“), Телелинк ДОО (Словения) („Телелинк Словения“) и Телелинк Албания ШПК („Телелинк Албания“), участия в които са прехвърлени в Дружеството по силата на преобразуване чрез отделяне на дейността „Бизнес услуги“ от “Телелинк България” АД през м. август 2019 г.;

- Телелинк Бизнес Сървисис ДООЕЛ (Северна Македония) („ТБС Македония“), основано от Дружеството през м. септември 2019 г.;
- Телелинк Бизнес Сървисис ДОО (Хърватска) („ТБС Хърватска“), основано от Дружеството през м. ноември 2020 г.;
- Телелинк Бизнес Сървисис, ЛЛС (САЩ) („ТБС САЩ“), основано от Дружеството през м. януари 2021 г.;
- Телелинк Бизнес Сървисис СРЛ (Румъния) („ТБС Румъния“), основано от Дружеството през м. ноември 2021 г.;
- Телелинк Бизнес Сървисис Германия ГМБХ (Германия), („ТБС Германия“), основано от Дружеството през м. януари 2022 г.

Към 31.03.2023 г. Дружеството е едноличен собственик на всички горепосочени дъщерни дружества и има непряко участие в две контролирани от ТБС ЕАД дружества. Всяко от пряко и непряко притежаваните дъщерни дружества се управлява в държавата, в която е учредено.

Към 31.03.2023 г. всички пряко контролирани дъщерни дружества с изключение на наскоро основаното ТБС Германия извършват активна търговска дейност.

Към 31.03.2023 г. непряко притежаваното Телелинк БС Стафинг ЕООД, учредено с оглед потенциално сътрудничество с водеща консултантска организация от сферата на финансите, все още не е развило съществена стопанска дейност, а съвместното предприятие Грийн Бордър ООД е изчерпало своята цел с реализацията на проекта, във връзка с който е основано, и не се очаква да има съществени бъдещи ефекти за дейността и финансовото състояние на Групата.

III ВАЖНИ СЪБИТИЯ ПРЕЗ ОТЧЕТНИЯ ПЕРИОД

На 13.01.2023 е подписан анекс към Договор за поемане на кредитни ангажименти по линия на овърдрафт кредит № 0018/730/10102019 от 10.10.2019 г. между Уникредит Булбанк АД (заемодател) и ТБС ЕАД (кредитополучател), по който ТБСГ АД е Поръчител и Залогодател, с който лихвения индекс за овърдрафт в лева е променен от ОЛП на осреднения депозитен индекс (ОДИ) на банката.

На 16.01.2023 г. е подписан анекс към Договор за кредит между Комутел и „Райфайзен Банк“ АД Белград, Република Сърбия, за актуализация на лихви и удължаване на срока за ползване до 27.01.2024 г. и поръчителство от ТБС ЕАД за гарантиране надлежното изпълнение на ангажиментите на Комутел.

На 16.01.2023 г. ТБСГ АД е одобрил подписването на анекс към Договор за издаване на банкови гаранции между Комутел и „Райфайзен Банк“ АД Белград, за срок до 31.01.2024 г.

На 26.01.2023 г. е подписан анекс към Рамков договор за заем №. 5074/2022 между Уникредит Банка Словения д.д и Телелинк Словения, с лимит 1 500 000 евро, с който е удължен срока до 18.01.2024 г. и е актуализиран годишен лихвен процент на 1.6% + 3м. EURIBOR. За обезпечаване на задълженията на Телелинк Словения по този договор, продължава да е в сила предоставена корпоративна гаранция от ТБСГ АД .

На 20.02.2023 г. е взето решение от Управителния съвет на Дружеството за допускането на CCL SEECAT Fund II SCSr да извърши бизнес, финансов и правен анализ, съгласно приложимото българско и европейско законодателство, подзаконовите нормативни актове, насоките на Европейския орган за ценни книжа и пазари (ЕОЦКП), във връзка с проявен интерес за закупуване на акции на „Телелинк Бизнес Сървисис Груп“ АД, което е оповестено пред КФН, БФБ и обществеността.

На 23.02.2023 г. е подписан Анекс към договора между ТБС Хърватска /ЕИК 081341811/ и Zagrebska banka от 27.06.2022 г. за издаване на банкови гаранции, с които валидността на договора е удължен до 29.02.2024 г.

На 01.03.2023 г. УС е взел решение за предварително одобрение на договор между ТБС ЕАД и „Консорциум ТЕЛЕСЕК“ ДЗЗД във връзка с изпълнение на договор с Министерство на вътрешните работи с предмет: „Изграждане на Национална интелигентна система за сигурност, чрез надграждане на Интегрираната автоматизирана система за сигурност“, по силата на който в полза на консорциума ще бъде доставено оборудване на стойност, превишаваща прага от 5% от стойността на активите на дъщерното дружество, отразена в последния одитиран счетоводен баланс към 31.12.2021 г. предвид участието на заинтересовано лице в сделката.

На 01.03.2023 г. Дружеството е предоставило корпоративна гаранция в размер на 245,500 евро за обезпечаване на задълженията на ТБС Хърватска във връзка с предстоящ договор за овърдрафт със Zagrebska banka d.d.

На 01.03.2023 г. е подписан рамков договор за овърдрафт между ТБС Хърватска и Zagrebska banka d.d. със срок на валидност 12 месеца, максимален размер 245,500 евро и годишен лихвен процент 3-месечен EURIBOR плюс 0.39%.

На 06.03.2023 г. е подписан договор между ТБС ЕАД и „Консорциум ТЕЛЕСЕК“ ДЗЗД във връзка с изпълнение на договор с Министерство на вътрешните работи с предмет: „Изграждане на Национална интелигентна система за сигурност, чрез надграждане на Интегрираната автоматизирана система за сигурност“, по силата на който в полза на консорциума ще бъде доставено оборудване и услуги на стойност до 19,163 хил. лв.

IV РИСКОВЕ, ПРЕД КОИТО СА ИЗПРАВЕНИ ДРУЖЕСТВОТО И ГРУПАТА

Рисковете, свързани с дейността на Дружеството и Групата, могат да бъдат разделени най-общо на системни (общи) и несистемни (свързани конкретно с дейността им и отрасъла, в който те извършват своята дейност).

IV.1 Системни рискове

Общите (системни) рискове са тези, които се отнасят до всички икономически субекти в страната и са резултат от външни за Групата фактори, върху които включените в нейния състав дружества не могат да влияят. Основните методи за ограничаване на влиянието на тези рискове са отчитането на текущата информация и формирането на очаквания за бъдещото развитие по общи и специфични показатели и техният ефект върху дейността и финансовите резултати на Групата.

IV.1.1 Политически риск

Политическият риск е вероятността за рязка промяна в държавната политика в резултат от смяна на правителството, възникване на вътрешнополитически сътресения и неблагоприятни промени в европейското и/или националното законодателство, вследствие на които стопанският и инвестиционен климат и общата среда, в която оперират местните стопански субекти, да се променят негативно, а инвеститорите да понесат загуби.

Политическите рискове за България и страните от Западните Балкани в международен план включват и предизвикателствата, свързани с поети ангажименти за осъществяване на структурни реформи, повишаване на социалната стабилност и жизнения стандарт, ограничаване на неефективните разходи

и следването на общи политики в качеството им на членове или кандидат-членове на ЕС, както и със заплахите от терористични атентати в Европа, силната дестабилизация на страните от Близкия изток, военните намеси и конфликти в региона на бившия Съветски съюз, бежанските вълни, породени от тези фактори, и потенциалната нестабилност на други ключови страни в непосредствена близост до Балканите.

Други фактори, които също влияят на този риск, са евентуалните законодателни промени и в частност тези, касаещи стопанския и инвестиционния климат в региона.

IV.1.2 Макроикономически риск

Общият макроикономически риск е вероятността различни икономически фактори и тенденции, включително, но не само рецесия, търговски бариери, валутни изменения, инфлация, дефлация и други фактори, да окажат негативно влияние върху търсенето и покупателната способност в страните, в които дружествата от Групата осъществяват своята дейност, както и в страните, в които оперират техни чуждестранни контрагенти.

Понастоящем продължава да е налице висока инфлация, а очакванията на множество независими пазарни анализатори и институции продължават да сочат рискове от забавяне на ръста или рецесия на икономиките както на развитите западноевропейски страни и САЩ, така и на България и страните от Западните Балкани, което може да доведе до ограничения на разходите в частния сектор и да не бъде компенсирано в достатъчна степен с антициклични мерки от страна на националните и наднационални правителствени органи.

IV.1.3 Валутен риск

Системният валутен риск представлява вероятността от изменения на валутните режими или валутните курсове на чуждестранните към местните валути на страните, в които оперират дружествата от Групата, имащи неблагоприятни последици за разходите, рентабилността, международната конкурентоспособност и общата стабилност на икономическите субекти и местната и регионална икономика като цяло.

Към момента България продължава да поддържа система на валутен борд, базиран на фиксиран курс Евро / лев, и курс на присъединяване към Евроразоната. Възприемане на Евро като база за ограничено плаване, фиксация на валутния курс или като местна валута е налице и в Босна и Херцеговина, Черна Гора и Словения. Тези фактори ограничават в съществена степен системния валутен риск, релевантен за Групата. При все това страните, в които тя оперира, както и европейските икономики като цяло, продължават да се влияят и от динамиката на курсовете на други водещи световни валути, и най-вече на щатския долар.

IV.1.4 Лихвен риск

Системният лихвен риск е свързан с възможни промени в лихвените нива, установени от финансовите институции на страните, в които оперират дружествата от Групата, и от международни институции и пазари, имащи отрицателно въздействие върху достъпа до финансиране, разходите за финансиране, възвръщаемостта на инвестициите и растежа на икономиката.

В контекста на анти-инфлационните мерки, предприети от водещите световни икономики и ЕС, се наблюдава обща тенденция на покачване на всички основни международни лихвени индекси, както и на основния лихвен процент (ОЛП) на Българска Народна Банка, която е предпоставка за повишено ниво на системен лихвен риск.

IV.1.5 Кредитен риск

Системният кредитен риск представлява вероятността от понижаване на кредитния рейтинг на страните, в които оперират дружествата от Групата или основни техни контрагенти, или други страни, заемащи важно място в техните икономики, имащо потенциално отрицателно въздействие върху достъпа и разходите за дългово финансиране, стабилността и атрактивността на техните икономики. Определянето и измерването на този риск се осъществява от специализирани международни кредитни агенции.

IV.1.6 Риск от неблагоприятни промени в данъчното законодателство и практика

Промяна на данъчното законодателство в посока увеличение на данъчните тежести, въвеждане на нови данъци или неблагоприятна промяна в спогодбите за избягване на двойното данъчно облагане може да доведе до завишени или непредвидени разходи за икономическите субекти.

Аналогични последици може да възникнат и в резултат от непредвидени или противоречиви данъчни практики в България и/или други страни, в които оперират дъщерните дружества от Групата.

IV.1.7 Рискове, свързани с несъвършенства на правната система

Въпреки че от 2007 г. насам България въвежда редица значими закони и конституционни реформи и по-голямата част от нейното законодателство е хармонизирано със законодателството на ЕС, правната система в страната все още е в процес на реформиране. Това важи в още по-голяма степен и за страните от Западните Балкани, които все още не са приети в ЕС.

Съдебната и административна практика остават проблематични и местните съдилища често се оказват неефективни в разрешаването на спорове, свързани със собственост, нарушения на законите и договорите и др. Вследствие на това, може да бъде идентифициран риск от недостатъци на правната инфраструктура, които могат да имат за резултат несигурност, възникваща във връзка с корпоративни действия, надзор върху тях и други въпроси.

IV.2 Рискове, специфични за Групата и сектора, в който тя оперира

IV.2.1 Рискове, свързани с бизнес стратегията и растежа

IV.2.1.1 *Неподходяща бизнес стратегия*

Изборът на неподходяща стратегия за развитие, както и ненавременното ѝ адаптиране към променящите се условия на средата може да доведе до реализиране на загуби или пропуснати ползи за Групата. От съществено значение е управлението на стратегическия риск чрез непрекъснато наблюдение и периодично проследяване на измененията в пазарната среда и ключови показатели за дейността и взаимодействие на всички нива на нейната организация с оглед навременно идентифициране на евентуални проблеми и прилагане на съответни мерки. Въпреки осъзнаването на необходимостта и значимостта на този процес е възможно ръководството и персоналет на Групата да се окажат ограничени в прилагането на тези практики поради липса на достатъчен опит, навременна информация или недостиг на кадри.

IV.2.1.2 *Недостатъчен капацитет и завишени разходи за управление на растежа*

Въпреки наличието на ръководен персонал със значителен опит и компетентност, достатъчни за управлението на Групата в настоящия ѝ обхват и мащаб на дейността, поставените цели за разрастване могат да изискват допълнителни ръководни кадри. Част от политиката на Групата е да формира такива кадри чрез промотиране на служители с достатъчен опит и висока оценка на даденостите им за растеж в йерархията. При все това броят на подходящите служители е ограничен и е възможно някои от тях да не отговорят на поставените очаквания на управленско ниво. На свой ред привличането на външни

управленски кадри с доказан опит, особено на развити пазари, може да се окаже трудно и свързано с високи разходи, които могат да окажат въздействие в посока понижаване на рентабилността.

IV.2.1.3 Недостатъчен капацитет и завишени разходи за оперативно осигуряване на растежа

Разрастването на Групата, както на съществуващи, така и на нови пазари, е в силна зависимост от привличането и успешното интегриране на допълнителни кадри, включително централни и местни екипи от специалисти по маркетинг и продажби и ресурсни центрове за управление на проекти и инженерно-технически персонал.

Идентификацията и привличането на подходящи специалисти по маркетинг и продажби с оглед привличане на нови клиенти, може да се окаже трудно, бавно или свързано със завишени разходи, забавящи ръста или понижавачи рентабилността на продажбите. Предвид общата тенденция на растеж и повишеното търсене на инженерно-технически и проектен персонал в ИКТ сектора на пазарите на Групата и в световен мащаб е възможно разширяването на съществуващи и формирането на нови ресурсни центрове също да се забави или да се окаже свързано със завишени разходи. Липсата на опит на дружествата от Групата на нови пазари и сегменти, недостигът и повишената ценова конкуренция за привличането на кадри могат да доведат и до повишено текучество на персонала поради привличането на неподходящи специалисти или привличането на кадри от конкуренти, предлагащи нива на възнаграждение, които Групата не може да си позволи рентабилно да изравни.

Всички горепосочени фактори могат да доведат както до пропуснати ползи от невъзможността за спечелване и осигуряване на изпълнението на нови проекти, услуги и клиенти, така и до понижаване или елиминиране на конкурентните предимства на Групата, базирани на качеството на обслужване, числеността и цената на човешките ресурси.

IV.2.1.4 Недостатъчен достъп и завишени разходи за външни ресурси и подизпълнители

Доколкото също са обект на завишено търсене на пазара на ИКТ, описаните по-горе рискове са в сила и по отношение на евентуалното привличане на външни специалисти на временна основа и на подизпълнители за допълване на вътрешния капацитет на Групата.

IV.2.2 Рискове, свързани с човешките ресурси и ръководния персонал

Освен за растежа на Групата, управленските кадри и човешките ресурси имат значение и за поддържането на текущата ѝ дейност, поради което Групата е изложена на разнообразни рискове, свързани със задържането, повишеното текучество и разходите за такива кадри.

IV.2.2.1 Загуба, недостиг и завишени разходи за ръководни кадри и ключов персонал

Управлението на дейността и бизнес развитието на Групата зависят в значителна степен от приноса на ограничен брой лица, осъществяващи управлението на ключовите дъщерни дружества и Групата като цяло, изпълняващи ключови роли в администрацията, продажбите и оперативната дейност и/или имащи ключови за тези функции сертификации, опит и други познания, които трудно биха могли да бъдат заместени от аналогично подготвени кадри. Евентуалното оттегляне на тези лица от съответните структури или невъзможност да изпълняват задълженията си за съществен период от време би могло да има неблагоприятни ефекти върху резултатите от дейността, произтичащи от времето на тяхното отсъствие или необходимо за тяхното заместване и обучението и пълноценно навлизане в организацията и спецификата на дейността и разгръщане на функциите на заместващите ги лица. Евентуалните мерки за тяхното задържане биха могли да доведат до повишаване на свързаните с тях разходи по линия на мотивацията им с повишени основни възнаграждения, бонуси и придобивки за сметка на Групата.

IV.2.2.2 Загуба, недостиг и завишени разходи за изпълнителски персонал

Предвид динамичното развитие и високото търсене на човешки ресурси на пазара на ИКТ, Групата е изложена на риск от повишено текучество и разходи за задържане или заместване на инженерно-технически персонал, специалисти по маркетинг и продажби и други специализирани в сферата на дейността кадри. Евентуалното оттегляне на съществен брой такива служители в рамките на кратък период от време би могло да има неблагоприятни ефекти върху резултатите от дейността, произтичащи от времето, необходимо за тяхното заместване и обучението и пълноценно навлизане в организацията и спецификата на дейността и разгръщане на функциите на заместващите ги лица. Евентуалните мерки за тяхното задържане биха могли да доведат до повишаване на свързаните с тях разходи по линия на мотивацията им с повишени основни възнаграждения, бонуси и придобивки за сметка на Групата.

IV.2.3 Рискове, свързани с пазарната и конкурентната среда

IV.2.3.1 Забавено или неблагоприятно развитие на търсенето

Въпреки наблюдаваното положително развитие и прогнозирания от ключови експертни организации в отрасъла ръст на ключовите за Групата пазарни сегменти и пазара на ИКТ като цяло, няма сигурност, че бъдещото развитие на пазара ще потвърди тези очаквания и ще продължи да бъде положително или че съответният ръст на търсенето няма да се забави значително спрямо очакваните темпове за определени периоди. Търсенето на ИКТ се влияе и от специфични за различните икономически сектори и конкретни клиенти тенденции и обстоятелства, определящи мотивацията и възможностите им за покупки на продукти и услуги на Групата, които могат да се отклоняват в една или друга посока и степен от общите пазарни тенденции. В това число е възможно целевите групи клиенти на Групата на един или повече пазари да не проявят очаквания интерес към предлаганите продукти и услуги или да ги възприемат значително по-бавно от очакваното. Горепосочените фактори могат да доведат както до забавяне на ръста на продажбите, така и до влошаване на резултатите от дейността по линия на пониски цени и брутна рентабилност и забавена възвръщаемост на оперативните и инвестиционни разходи, свързани с бизнес развитието.

IV.2.3.2 Неблагоприятни за търсенето промени в нормативната среда

Групата генерира съществена част от приходите си от регулирани или влияещи се от правителствени политики сектори и пазарни ниши като телекомуникации, банково дело, разпределителни дружества, национална сигурност, здравеопазване и др. В този смисъл търсенето на продуктите и услугите на Групата, съответно нейните приходи и резултатите от дейността могат да бъдат повлияни съществено от евентуални неблагоприятни изменения в местни и наднационални нормативни актове и политики, включително евентуалното съкращаване или пренасочване към други области на общностни и други структурни фондове, подлежащи на усвояване от нейните текущи и целеви клиенти.

IV.2.3.3 Интензивна конкуренция

Групата осъществява дейността си в сфера с интензивна конкуренция както от местни, така и от международни компании. Местните конкуренти имат установено пазарно присъствие в ключови сегменти, което ограничава възможностите за навлизане или разрастване на Групата в тези сегменти и може да бъде база за разрастване на позицията на тези конкурентни за сметка на Групата. Големите международни компании имат широко разпознаваеми търговски марки, водеща роля в налагането на иновативни решения, широко диверсифицирана клиентска база и пазарно присъствие и мащабен организационен и финансов капацитет, които обуславят по-големи възможности за оказване и устояване на конкурентен натиск. Евентуалното увеличаване на конкурентния натиск от страна на съществуващите или навлизащи нови пазарни играчи на текущите сегменти и пазари, както и евентуалната неблагоприятна реакция срещу навлизането на Групата в нови сегменти и пазари биха

могли да доведат до влошаване на резултатите и забавяне или неуспех на планираното разрастване на дейността.

IV.2.3.4 Нелоялна конкуренция

Като част от конкурентния натиск от страна на други пазарни играчи е възможно Групата да бъде изложена и на разнообразни форми на нелоялна конкуренция, които могат да доведат до влошаване на резултатите и ограничаване на възможностите за разрастване на дейността на Групата. Подобни действия могат да включват привличане на ключови кадри с цел понижаване на нейния технически и организационен капацитет, налагането на негативен имидж пред определени клиенти или на пазара като цяло, скрито лобиране от страна на и в полза на конкурентите, тенденциозното използване на законови и договорни механизми от тяхна страна за възпрепятстване или забавяне на изпълнението на обществени поръчки и други дейности, конкурентни оферти, базирани на нерентабилни цени или скрито понижаване на предлаганата ползност и други, имащи за резултат избори на контрагентите на Групата, отклоняващи се от реалното съотношение между предлаганите от нея и нейните конкуренти разходи и ползи.

IV.2.4 Рискове, свързани с обществените поръчки

IV.2.4.1 Забавяне на провеждането и изпълнението

Реализацията на проекти в публичния сектор зависи от навременното им дефиниране, одобряване на бюджетно или програмно финансиране, обявяване и провеждане на обществени поръчки, сключване на договори и приемане на извършените дейности от съответните държавни предприятия или органи на местната и централната власт. Неуспешното или забавено изпълнение на всяка от тези фази може да доведе до отпадане или забавяне на приходите и съответно влошаване на текущите резултати или забавяне на растежа на Групата.

Характерни фактори за забавянето на горепосочените ключови етапи са текущите или предстоящи промени в ръководния и експертния състав във връзка с провеждането на местни и/или централни избори, назначаването на временни органи на управление и други фактори, които водят до забавяне на вземането на решения и извършването на изпълнителни действия от организациите-възложители.

Забавянето могат да настъпят и в резултат от обжалването от страна на конкурентни участници на обявените тръжни процедури или резултатите от тях. Независимо от тяхната основателност, по силата на приложимите законови срокове за разглеждането им обжалванията водят до повече или по-малко забавяне на провежданите поръчки и подписването на договори за тяхното изпълнение.

IV.2.4.2 Конкуренция при обществените поръчки

Предвид големия обем и атрактивност на публичния пазар на ИКТ обществените поръчки са предмет на относително по-интензивна и нелоялна конкуренция в сравнение с продажбите към частния сектор. Сред често прилаганите инструменти за нелоялна конкуренция е недобросъвестното използване на законните възможности за обжалване на тръжните процедури или обявените резултати от тяхното провеждане с цел удължаване на времето за подготовка на конкурентите или влошаване на финансовите резултати на Групата чрез забавяне на изпълнението на проекта и реализацията на съответните приходи и печалби.

IV.2.5 Рискове, свързани с концентрацията

IV.2.5.1 Неблагоприятно развитие на отношенията с ключови клиенти

Предвид специализацията ѝ в технологични решения и професионални услуги от висок клас, насочени във висока степен към големи и средни организации и проекти, Групата е характерно изложена на

концентрационен риск по отношение на ключови клиенти и групи клиенти. В това число, със съществени дялове в приходите за последните три финансови години и/или потенциална значимост за бъдещото развитие се открояват телекомуникационни оператори, публични организации, банки, мултинационални клиенти и други предприятия от частния сектор. Въпреки тенденцията към нарастваща диверсификация на приходите на Групата, евентуална загуба, драстично понижаване на продажбите или влошаване на условията на сътрудничество с такива клиенти биха имали неблагоприятно въздействие върху обема и резултатите от дейността в непосредствен план, както и потенциално негативен репутационен ефект за Групата в перспектива.

IV.2.5.2 Неблагоприятно развитие на отношенията с ключови технологични партньори

Предвид съществената роля на иновативни и мащабни технологии, предлагани от водещи глобални производители, за предлаганите продукти и услуги, Групата е изложена на концентрационен риск по отношение на ключови технологични партньори. В това число, със съществени дялове в покупките за последните три финансови години се открояват няколко водещи технологични партньорства в сферите мрежовите технологии, центровете за данни и решенията за офис производителност. Въпреки гъвкавата и отворена към разнообразни партньори технологична политика на Групата, евентуалното прекратяване или влошаване на ключови условия на такива партньорства като изисквания за поддържане на технологични специализации, нива на отстъпки, срокове на плащане и други биха могли да имат неблагоприятно въздействие върху разходите и обема на дейността.

IV.2.6 Рискове, свързани с промени в технологиите и технологичния избор

IV.2.6.1 Време и разходи за адаптация към нови технологии

Секторът на ИКТ се характеризира с бързи темпове на навлизане на нови технологии, което съкращава жизнения цикъл на продуктите и изисква постоянната актуализация на технологичните специализации на Групата съобразно тенденциите в пазарното търсене и възможностите за генериране на приходи от въвеждането на нови решения и услуги. Въпреки системната практика на Групата в това отношение и отворения ѝ подход към установяване на нови и разширяване на съществуващи технологични партньорства, в някои случаи те може да се окажат свързани с допълнително време или разходи за провеждане на проучвателна дейност и установяване на отношения със съответни доставчици.

IV.2.6.2 Загуба на клиенти във връзка с прехода им към различни технологии

Въпреки широкия обхват на предлаганите от Групата технологии и технологични партньори и отворения ѝ подход и богат опит в установяването на нови партньорства с производители на оборудване и софтуер е възможно клиентите да предпочетат да променят ползваните до момента технологии и производители с други, с които Групата няма и не може да установи партньорства, осигуряващи съответната компетентност и изгодни условия за доставка. Възможно е поради наличието на конкуренти с по-добро позициониране в даден технологичен партньор и по-добри условия на доставка на неговите продукти, Групата да не бъде предпочетена от клиента като доставчик въпреки наличието на установено партньорство със същия производител. Подобни обстоятелства също биха могли доведат до съществени понижения на приходите и резултатите от дейността.

IV.2.6.3 Забавено възприемане на нови технологии от клиентите

Основните географски пазари, на които Групата извършва дейността си, изостават по отношение на навлизането на редица иновативни продукти и услуги в областта на ИКТ. Въпреки прилаганото от групата сегментиране на пазара според технологичната зрялост на клиентите, е възможно целевите групи клиенти на съответните решения също да реагират по-консервативно от очакваното, забавяйки значително реализирането на стратегията и планирания растеж на Групата.

IV.2.6.4 Забавено или неуспешно налагане на собствени продукти и услуги

С оглед на усвояване на идентифицираните пазарни възможности в определени пазарни сегменти, Групата може да продължи да инвестира в разработката на собствени комплексни решения и услуги, адаптирани към потребностите и особеностите на определени пазари и категории клиенти. Въпреки тази адаптация, съществува риск новите продукти и услуги да не отговорят на реалните изисквания или да не бъдат възприети достатъчно бързо или като цяло от настоящите и целеви клиенти на Групата, което би довело до забавена, ограничена или отрицателна възвръщаемост от направените инвестиции.

IV.2.7 Рискове, свързани с дългосрочни договори

IV.2.7.1 Разходи по ангажименти за редовно обслужване и поддръжка

Редица договори, сключвани от Групата, съдържат ангажименти за гаранционно и извънгаранционно обслужване и поддръжка на хардуерни, софтуерни и комплексни системи и инфраструктури или предоставяне на управлявани и други услуги срещу фиксирани еднократни или абонаментни такси. Възможно е разходите за изпълнение на тези ангажименти да надхвърлят размера на приходите, без Групата да има възможност да компенсират допълнителните разходи за сметка на клиента или съответните първични доставчици и технологични партньори, със съответни негативни последици за резултатите от дейността.

IV.2.7.2 Предсрочно прекратяване

Средносрочните или дългосрочните договори за нееднократни доставки или редовно обслужване под формата на поддръжка, управлявани и други услуги могат да бъдат прекратени едностранно и предсрочно по инициатива на клиента. Въпреки наличието на съответни условия, ограничаващи този риск и съответните загуби на Групата, като неустойки, ангажименти за изкупуване и други по някои от тези договори, те може да се окажат недостатъчни да компенсират пропуснатите ползи или направените допълнителни разходи. Предсрочното прекратяване на такива договори би могло да доведе до понижаване на редовните приходи на Групата, което може да не бъде компенсирано с нови източници на приходи и да доведе до общ спад на приходите и резултатите от дейността.

IV.2.7.3 Специфични рискове, свързани с предоставянето на оборудване като услуга

В зависимост от промените в ИТ политиката на съответните клиенти или други фактори, сключваните от Групата дългосрочни договори за управлявани услуги, включващи предоставянето на оборудване като услуга могат да бъдат прекратени едностранно преди изтичането на пълния им срок. Въпреки регламентиранияте предизвестия и компенсации на направени до момента разходи, евентуалното им прекратяване би било фактор за понижаване на редовните приходи на Групата и продажбите като цяло.

Някои договори предвиждат възможността при определени обстоятелства на прекратяване предоставеното по тях оборудване да не бъде изкупено от клиента и да остане собственост на съответните дружества от Групата. Това може да бъде свързано с допълнително разходи за демонтаж, транспорт и др., а последващата му реализация чрез продажба или предоставяне на други клиенти – да се забави или да не бъде осъществена.

Някои договори предвиждат възможности за разширяване на обхвата по инициатива на клиента чрез доставката и интеграцията на допълнително оборудване, предоставяно като услуга, по ценови и други условия, идентични или подлежащи на ограничена актуализация спрямо първоначалните. В случай на междувременно повишаване на пазарните цени на съответното оборудване и съществено повишение на разходите за оказване на съответните съпътстващи услуги това може да доведе до некомпенсирано повишаване на разходите и понижаване на рентабилността на Групата от подобни операции.

IV.2.8 Финансови рискове

IV.2.8.1 Валутен риск

Групата оперира на различни пазари и във валути различни, от функционалната ѝ валута, както и във валути на трети страни, и е съответно изложена на транзакционни и транслационни валутни рискове. Основен източник на транзакционно обусловените валутни рискове са покупките на оборудване от глобални технологични партньори, деноминирани в щатски долари, и тяхното финансиране от кредитни лимити в същата валута. Въпреки наличието на механизми на валутна индексация по някои договори и практиката на избирателно форуърдно хеджиране на големи покупки по преценка на съответните дружества, тези сделки продължават да са фактор за ежегодното отчитане на нетни резултати (включително загуби) от промяна във валутните курсове в дружествата от Групата. Предвид фиксираните курсове на българския лев и босненската марка към еврото и възприемането на последното като национална валута в Словения и Черна Гора и база за ограничено плаване в Хърватска, Групата остава изложена на транслационен риск, свързан предимно с плаващия курс на сръбския динар, македонския денар и албанския лек, както и към курсовете на румънската лея и щатския долар в перспективата на очакваното навлизане и разрастване на тези пазари.

IV.2.8.2 Лихвен риск

Групата е изложена на риск от повишаване на пазарни лихвени проценти основно във връзка с ползването на овърдрафт лимити и револвиращи кредитни линии в България, Сърбия и Словения, базирани на плаващи лихвени индекси, включително EURIBOR, USD LIBOR / SOFR, референтни лихвени проценти и осреднени депозитни индекси (ОДИ) (от 13.01.2023 г.) на банки-кредитори, базирани на променливата доходност на депозити на нефинансови предприятия и физически лица в България, както и по финансови лизинги в България и Северна Македония, базирани на ОДИ и EURIBOR. Поради динамичния характер и ниските до умерени исторически нива на експозициите по овърдрафт лимит и кредитни линии, ниската ефективна вариация на лихвените индекси, обусловена от прилагането на фиксирани минимални общи лихвени проценти от финансиращите банки, и ниските или отрицателни нива на повечето индекси, наблюдавани до 2022 г., Групата няма изградена практика на лихвено хеджиране. Поради това, в зависимост от размера и дюрацията на бъдещите експозиции по овърдрафт и кредитни линии, покачването на пазарните индекси би могло да има повече или по-малко съществен отрицателен ефект върху резултатите от дейността.

Възможно проявление на лихвен риск е и повишаването на договорните надбавки над плаващите лихвени индекси, формиращи общите лихвени проценти по ползваните кредитни инструменти, подлежащи на периодично подновяване, каквито са повечето от ползваните от Групата овърдрафт лимити и револвиращи кредитни линии, по инициатива на кредитиращите банки. Въпреки усилията на Дружеството и съответните дъщерни дружества за договаряне и поддържане на максимално атрактивни условия с настоящите кредитори и привличането на конкурентни оферти от други банки е възможно подобни повишения да не могат да бъдат избегнати в рамките на определен период от време, в случай на миграция между съществуващи или нови кредитори, или като цяло, в случай че отразяват преобладаващи тенденции на кредитния пазар.

IV.2.8.3 Ликвиден риск

Паричните потоци на Групата могат да претърпят значителни моментни колебания в резултат от разнообразни фактори като пикови нараствания на нетния оборотен капитал, усилена инвестиционна дейност, изплащане на дивиденди и др., в резултат на които паричните средства на дадено дружество от Групата да се окажат недостатъчни за посрещане на неговите изискуеми задължения. Въпреки наличието на договори за финансиране, осигуряващи значителни по размер лимити за ползване на

оборотни средства и усвоявания с общо предназначение, и финансирането на значителна част от инвестициите с договори за финансов лизинг, налице е риск тези лимити да се окажат недостатъчни в дадени моменти или периоди. Подобни дефицити могат да доведат до временна неспособност на едно или повече дружества от Групата да обслужват навременно задълженията си към трети лица с разнообразни негативни последици за нейната репутация и финансово състояние.

IV.2.8.4 Недостатъчен финансов капацитет за реализация на големи проекти

Освен отражението им върху текущата ликвидност на дадено дружество от Групата, евентуални случаи на непокрит недостиг на парични средства може да доведат и до невъзможност за влягане на необходимия оборотен капитал за стартиране на нови или изпълнение на текущи големи проекти, водеща до забавяне на приходите, санкции за забавено изпълнение и съответно уронване на репутацията на Групата. В случай на невъзможност за доказване на достатъчен финансов ресурс пред потенциални клиенти или във връзка с изискванията на публични и частни тръжни процедури за големи проекти, е възможно съответното дружество да не успее да договори достатъчно бързо допълващо финансиране и да пропусне възможностите за спечелване на съответните проекти и ползите от тяхната реализация.

IV.2.8.5 Кредитен риск

Въпреки че основните клиенти на Групата са утвърдени и платежоспособни компании и институции с доказана платежна история, тя остава принципно изложена на риск от значително забавяне или неплащане на вземанията поради разнообразни фактори, свързани с вътрешните процеси, финансовото състояние и текущите тенденции в паричните потоци на тези и други клиенти. Просрочията на съществени по размер вземания могат да имат отражение върху паричните потоци и незабавната ликвидност на едно или повече дружества от Групата и способността ѝ да обслужва навременно задълженията си към трети лица с разнообразни негативни последици за нейната репутация и финансово състояние.

IV.2.8.6 Риск от обезценка на активите

При определени обстоятелства (провизиране и отписване на вземания, обезценка на нематериални активи, инвестиционни имоти, материални запаси, активи държани за продажба и др.) е възможно Групата да отчете съществени разходи и понижения в балансовата стойност на активите.

IV.2.8.7

IV.2.9 Операционни рискове

IV.2.9.1 Отклонения на процеси и качеството на обслужване

Дружествата от Групата са изложени на риск от загуби или непредвидени разходи, свързани с неправилни или неработещи вътрешни процеси, човешки грешки, външни обстоятелства, административни или деловодни грешки, нарушения на дейността, измама, неразрешени транзакции и нанесени щети на активи. Всяко неустановяване или некоригиране на оперативен риск от системата за управление на риска може да има съществен неблагоприятен ефект върху репутацията на Групата и резултатите от дейността ѝ.

IV.2.9.2 Непригодност и неизправност на специфично ИТ оборудване и системи

За осъществяване на основната си дейност, дружествата от Групата използват специфично ИТ оборудване и системи, чиято евентуална неизправност, неправилна употреба или непригодност биха оказали съществено влияние върху възможността те да изпълнят поетите ангажименти към нейни контрагенти или да доведат до непредвидени технически, правни и други разходи, които да се отразят на нейната репутация и резултатите от дейността.

IV.2.9.3 Осигуряване на съответствие с норми и стандарти

Определени клиенти на Групата поставят на доставчиците си условия за съответствие на техните компетенции и правила за организация на процеси и дейности с редица международни стандарти за управление на качеството, процедури при боравене с поверителна информация и др. Въпреки сертификацията на ТБС ЕАД по редица такива стандарти и норми, появата на такива изисквания и към други дружества от Групата, които нямат аналогични сертификации, или промяната в настоящите изисквания и невъзможността на Групата да отговори на тях в кратък срок биха могли да окажат негативно влияние върху приходите и резултатите от дейността на Групата.

IV.2.9.4 Риск от изтичане на лични и чувствителни данни на служители и клиенти

При осъществяване на дейността си, Групата съхранява и обработва лични и чувствителни данни на своите служители, клиенти и трети страни. Евентуалната загуба или неправомерен външен и вътрешен достъп и злоупотреба с такива данни биха могли да имат разнообразни негативни последици за конкурентоспособността, репутацията и резултатите от дейността на Групата, включително съдебни или извънсъдебни дела и производства срещу съответните дружества и сериозни парични санкции от страна на регулаторните органи.

IV.2.10 Други рискове

IV.2.10.1 Риск от съдебни спорове и други производства

Дружествата от Групата са принципно изложени на риск от завеждането на съдебни дела, включително колективни искиове, срещу тях от техни клиенти, работници и служители, акционери и др. чрез завеждане на граждански искиове, иницирането на действия на компетентни органи, административни, изпълнителни и други видове съдебни и извънсъдебни производства. Някои от тези производства могат да бъдат съпътствани от ограничителни и изпълнителни мерки срещу имуществото и дейностите на Групата, които да ограничат способността ѝ да осъществява частично или изцяло своята дейност за неопределен период от време. Ищците в този вид дела срещу Групата може да търсят възстановяване на големи или неопределени суми, или други обезщетения, които могат да влошат значително финансовото състояние на Групата. Разходите за защита по бъдещи съдебни дела могат да бъдат значителни. Възможно е оповестяването или неблагоприятните ефекти върху дейността да доведат до влошаване на репутацията на съответните дружества и Групата като цяло, независимо дали съответните претенции и негативните определения са основателни. Възможно е потенциалните финансови и други последици от такива производства да останат неизвестни за продължителен период от време.

IV.2.10.2 Риск от сделки със свързани лица

В своята практика дружествата от Групата осъществяват сделки и поемат ангажименти както помежду си, така и със свързани лица извън нейния състав. Въпреки стремежа към следване на добри практики при сключване на подобни сделки и ангажимента за спазване на приложимите разпоредби на ЗППЦК и други приложими нормативни актове е възможно поради незнание, небрежност на служители и други причини една или повече такива сделки да се окажат сключени при условия, които да се различават съществено от пазарните и да имат неблагоприятен ефект върху резултатите от дейността и финансовото състояние на Групата.

IV.2.10.3 Кибератаки

Освен към нерегламентирания достъп до данни на Групата и нейните контрагенти, евентуални атаки срещу Групата и нейни контрагенти биха могли да бъдат насочени или да имат за последица неизправност или невъзможност за използване на информационни и комуникационни системи,

включително специализирани ИТ системи за оказване на услуги. Въпреки специализацията на Групата в областта на информационната сигурност и напредналите ѝ компетентности в предотвратяването, ограничаването, проследяването и възстановяването на системи и данни след такива атаки е възможно последното да отнеме време, през което ефектите от тези атаки да имат отрицателно въздействие върху резултатите от дейността, както и те да компрометират репутацията на Групата.

IV.2.10.4 Форсмажорни събития

Както всички стопански субекти, Групата е изложена на общ риск от възникването на природни бедствия, военни действия, тероризъм, политически, обществени и други актове и събития извън нейния контрол и неподлежащи на застраховане, които могат да окажат значително негативно влияние върху бизнеса, резултатите от дейността и перспективите ѝ в една или повече териториални и други сфери на дейността.

IV.3 Военен конфликт между Русия и Украйна

Вследствие на военния конфликт между Русия и Украйна, ескалирал през м. февруари 2022, повишеното геополитическо напрежение и разнообразни икономически последици, включително ограничаването или спирането на дейността на множество украински и руски компании в резултат от военните действия и санкциите, насочени към Русия, и инфлацията, наблюдавана в резултат от поскъпването на горива и ключови селскостопански суровини, продължават да имат пряко или косвено отражение и върху дейността на множество компании и отрасли в Европейския съюз и САЩ.

Емитентът и дъщерните му дружества нямат пряка експозиция към свързани лица, клиенти и/или доставчици от въвлечените в конфликта страни. По тази причина Групата не се счита за пряко изложена на рискове, произтичащи от горепосочените събития.

Предвид неизвестността, свързана с динамичното развитие на конфликта и неговите последици, ръководството на Дружеството счита, че не са налице необходимите условия и предпоставки за достоверна количествена оценка на потенциалното косвено въздействие на съответни промени в микро- и макроикономическата среда върху финансовото състояние и резултати на Групата. Независимо от това, то остава ангажирано с текущото проследяване на ситуацията и анализ на възможните бъдещи последици от конфликта с оглед навременното идентифициране на реални и потенциални отрицателни ефекти и предприемане на всички възможни стъпки за ограничаване на тяхното въздействие.

V ВЛИЯНИЕ НА ПРЕДСТАВЕНАТА ИНФОРМАЦИЯ ЗА ДЕЙНОСТТА НА ГРУПАТА ВЪРХУ ФИНАНСОВИТЕ РЕЗУЛТАТИ КЪМ 31.03.2023 Г.

Показатели (хил. лв.)	(край на периода)		ръст/(спад)
	31.03.2023	31.03.2022	
Нетни приходи от продажби	27,064	31,543	-14%
Разходи за оперативната дейност	-26,695	-29,968	-11%
Други оперативни приходи и разходи (нето)	53	31	71%
Оперативна печалба	422	1,606	-74%
Финансови приходи и разходи (нето)	-219	-187	17%
Разход за данък върху доходите	-148	-267	-45%
Нетна печалба	55	1,152	-95%
Разходи за амортизации	-865	-755	15%
Приходи от и разходи за лихви (нето)	-81	-49	65%
Печалба преди данъци, лихви и амортизации (ЕБИТДА)	1,149	2,223	-48%
	31.03.2023	31.12.2022	
Общо активи	71,736	78,390	-8%
Нетекущи активи	20,223	17,544	15%
Текущи активи	51,513	60,846	-15%
Собствен капитал	17,810	17,763	0%
вкл. Неразпределена печалба и печалба за годината	17,916	17,861	0%
Общо пасиви	53,926	60,627	-11%
Нетекущи пасиви	10,014	8,619	16%
Текущи пасиви	43,912	52,008	-16%
Парични средства	3,496	14,828	-76%
Общо финансов дълг*	7,447	3,093	141%
Нетен финансов дълг**	3,951	-11,735	15,686
	31.03.2023	31.03.2022	
Нетен паричен поток от оперативна дейност	-13,584	-4,153	-9,431
Нетен паричен поток от инвестиционна дейност	-1,719	-1,124	-595
Нетен паричен поток от финансова дейност	3,971	-403	4,374
<i>* Вкл. заеми и договори за финансов лизинг</i>			
<i>** Общо финансов дълг - парични средства</i>			
	31.03.2023	31.03.2022	
Коефициенти	(край на периода)		ръст/(спад)
	31.03.2023	31.03.2022	
Оперативен марж	1.6%	5.1%	-3.5%
Нетен марж	0.2%	3.7%	-3.4%
ЕБИТДА марж	4.2%	7.0%	-2.8%
	31.03.2023	31.12.2022	
Текуща ликвидност	1.17	1.17	0.00
Собствен капитал / общо активи	25%	23%	2%
Финансов дълг / общо активи	10%	4%	6%
	31.03.2023	31.03.2022	
Средна възвръщаемост на активите (ROA)	0.1%	-	-
Средна възвръщаемост на собствения капитал (ROE)	0.3%	-	-

V.1 Приходи, разходи и печалба

V.1.1 Приходи

Консолидираните нетни приходи от продажби за първото тримесечие на 2023 г. възлизат на 27,064 хил. лв., като отбелязват понижение от 14% спрямо аналогичния период на 2022 г.

Водещ фактор за този спад са продажбите, реализирани от дъщерните дружества в Сърбия, Черна Гора, Босна и Херцеговина, Словения и Хърватска (регион Средни Западни Балкани), които се понижават с 34%¹ предимно по линия на традиционни клиенти от регионалния телекомуникационен сектор на фона на сравнително силните резултати, отчетени в този сегмент през първото тримесечие на 2022 г. В относителен план, дружествата от региона отчитат и занижен комбиниран принос към консолидираните продажби с дял от 39% (в сравнение с 50% през първото тримесечие на 2022 г.).

Въпреки лекото им увеличение в Северна Македония, комбинираните продажби в регион Югозападни Балкани също отбелязват понижение от 29%¹ в отсъствието на съществени междинни приходи от Албания и като цяло остават в застои предвид забавеното развитие на публичните проекти от сферата на ИКТ в региона. В относителен план, двете дружества запазват силно ограничен принос от 1% от консолидираните продажби, аналогичен на отчетения за първото тримесечие на 2022 г.

Компенсирайки частично горепосочените изменения, продажбите, реализирани от ТБС ЕАД, отбелязват положителен ръст от 7%¹ предимно по линия на международни клиенти, като запазват стабилен размер на българския пазар, където отчетеният ръст в публичните проекти от сферата на ИКТ компенсира наблюдавания спад в телекомуникационния сектор при запазване на съпоставими продажби към други частни клиенти. В относителен план, дружеството възстановява водещия си относителен дял с 60% от консолидираните приходи за изминалото тримесечие в сравнение с 49% за аналогичния период на 2022 г.

V.1.1.1 Приходи по основни категории продукти и услуги

Продуктова група	Нетни приходи от продажби (хил. лв.)				
	31.3.23	31.3.22	ръст/ (спад)	отн. д. 31.3.23	отн. д. 31.3.22
Решения за телеком оператори	8,742	12,244	-29%	32%	39%
Корпоративни мрежи	5,251	4,251	24%	19%	13%
Частни облачни решения	3,048	9,098	-67%	11%	29%
Публични облачни решения	320	241	33%	1%	1%
Модерно работно място	7,323	2,537	189%	27%	8%
Компютри и периферия	818	28	28.8x	3%	0%
Програмни услуги	127	1,144	-89%	0%	4%
Хиперавтоматизация	79	0	-	0%	0%
Информационна сигурност	1,050	1,683	-38%	4%	5%
IoT	113	0	-	0%	0%
Други	193	317	-39%	1%	1%
Общо	27,064	31,543	-14%	100%	100%

Във връзка с горепосочения в т. V.1.1 общ спад на продажбите към телекомуникационния сектор, приходите от Решения за телеком оператори (8,742 хил. лв.) отбелязват понижение от 29% спрямо първото тримесечие на 2022 г. Въпреки това, те остават водещи в продуктовата структура на приходите

¹ Ръст на приходите от външни за Групата клиенти.

за първото тримесечие със занижен (спрямо аналогичния показател от 39% за първото тримесечие на 2022 г.), но все така значителен дял от 32%.

Доколкото формират и значителна част от реализираните през първото тримесечие на 2022 г. продажби на технологии, свързани с центрове за данни, спадналите продажби към телеком оператори имат съществено отражение и по направление Частни облачни решения. В резултат от това и по-ниския им дял в реализираните през текущия период публични проекти на българския пазар, приходите от тази технологична група (3,048 хил. лв.) отбелязват понижение от 67% и се открояват като най-силния фактор за общия спад на консолидираните продажби през текущия период, като формират само 11% от последните в сравнение с 29% през аналогичния период на предходната година.

В отсъствието на съществени проекти от областта на Програмните услуги, завършени през текущия период, приходите от това направление (127 хил. лв.) също отбелязват значителен спад от 89% на фона на първото тримесечие на 2022 г., когато ТБС ЕАД реализира значителни ранни продажби по голям публичен проект от тази сфера, и имат минимален принос към консолидираните продажби за текущия период.

Въпреки че също отбелязват спад от 38% на фона на реализирания през първото тримесечие на 2022 г. микс, включващ съществени проекти в сръбския публичен и българския частен сектор без равностоен аналог в тези сегменти през текущия период, продажбите по направление Информационна сигурност (1,050 хил. лв.) продължават да нарастват в българския публичен сектор и запазват сходен относителен дял от 4% в консолидираните приходи (в сравнение с 5% за първото тримесечие на 2022 г.).

В положителен план, Групата отчита близо трикратен ръст на реализираните през първо тримесечие приходи по направление Модерно работно място (7,323 хил. лв.). Отразяващо основно по-ранното разгръщане на продажбите на лицензи и услуги по сключени договори в България в сравнение с 2022 г., това увеличение извежда технологичната група до втори по значимост източник на консолидираните продажби за периода с дял от 27% (в сравнение със само 8% през първото тримесечие на 2022 г.)

Положително изменение отчитат и продажбите на Корпоративни мрежи, нараснали с 24% до 5,251 хил. лв. основно във връзка с нови публични проекти и нарастващите приходи от международни клиенти на ТБС ЕАД. Съответно на тази тенденция, направлението се откроява с нарастващ дял от 19% в консолидираните приходи в сравнение с 13% през първото тримесечие на 2022 г.

На фона на несъществените приходи за първото тримесечие на 2022 г. продажбите на Компютри и периферия (818 хил. лв.) също отбелязват многократен ръст, най-вече в резултат от реализираните през текущия период съществени доставки за българския телеком сектор. Въпреки това, направлението остава с ограничен принос към консолидираните продажби с относителен дял от 3%.

С ограничено участие в реализираните през периода приходи остават и останалите продуктови направления на Групата, сред които нарастващите приходи от Публични облачни решения (320 хил. лв.) и продажбите по въведените по-късно през 2022 г. нови групи Хиперавтоматизация (79 хил. лв.) и IoT (113 хил. лв.) се открояват на фона на намаляващите приходи от други продукти и услуги (193 хил. лв.).

V.1.1.2 Приходи по географски пазари

В съответствие с посоченото в т. V.1.1 развитие на приходите на ТБС ЕАД, Групата отчита минимален ръст от 2% на приходите, реализирани на територията на България (14,256 хил. лв.) при същевременно значително покачване на продажбите към международни клиенти от Централна и Западна Европа (1,603 хил. лв.) и Други пазари (390 хил. лв., формирани предимно от САЩ) съответно със 77% и 20%

спрямо първото тримесечие на 2022 г. В относителен план, българският пазар продължава да заема водещо място в териториалната структура на консолидираните приходи с увеличаващ се дял от 53% (в сравнение с 44% за първото тримесечие на 2022 г.), а доставките към Централна и Западна Европа и Други пазари достигат комбиниран принос от 7% (в сравнение със само 4% през първото тримесечие на 2022 г.).

Страна/регион*	Нетни приходи от продажби (хил. лв.)				
	31.3.2023	31.3.2022	ръст/ (спад)	отн. дял 31.3.2023	отн. дял 31.3.2022
България	14,256	14,030	2%	53%	44%
Сърбия	6,180	6,744	-8%	23%	21%
Словения	1,957	3,604	-46%	7%	11%
Босна и Херцеговина	1,691	2,600	-35%	6%	8%
Германия	613	316	94%	2%	1%
Хърватска	393	1,290	-70%	1%	4%
САЩ	364	284	28%	1%	1%
Северна Македония	214	155	38%	1%	0%
Румъния	74	43	70%	0%	0%
Черна Гора	73	8	778%	0%	0%
Албания	0	167	-100%	0%	1%
Други	1,249	2,301	-46%	5%	7%
България	14,256	14,030	2%	53%	44%
Средни Западни Балкани	10,294	14,246	-28%	38%	45%
Югозападни Балкани	230	322	-29%	1%	1%
Други балкански пазари	291	1,713	-83%	1%	5%
Централна и Западна Европа	1,603	907	77%	6%	3%
Други пазари	390	325	20%	1%	1%
Общо	27,064	31,543	-14%	100%	100%

* По страна на получаване.

Освен със забавяне на приходите от Сърбия, Словения, Босна и Херцеговина и Хърватска, довело до общо понижение на продажбите към регион Средни Западни Балкани (10,294 хил. лв.) с 28%, отбелязаният в т. V.1.1 спад в приходите на дъщерните дружества от този регион се свързва и със забавянето на обслужваните от тях доставки към клиент от гръцкия телекомуникационен сектор, довело до понижение на продажбите към Други балкански пазари (291 хил. лв.) с 83% спрямо първото тримесечие на 2022 г. В относителен план, двете направления отчитат занижени съответни приноси от 38% и само 1% от консолидираните приходи в сравнение с 45% и 5% през първото тримесечие на 2022 г.

В съответствие с посоченото в т. V.1.1, комбинираните продажби към регион Югозападни Балкани отбелязват понижение от 29% спрямо първото тримесечие на 2022 г. до 230 хил. лв., запазвайки минимален относителен дял от 1% от консолидираните приходи.

V.1.2 Разходи и печалба

Успоредно със забавянето на приходите, консолидираните разходи за оперативна дейност (26,695 хил. лв.) се съкращават с 11% спрямо първото тримесечие на 2022 г. Освен със съкращаването на балансовата стойност на продадени активи във връзка със значителния спад на приходите от препродажба на стоки, отбелязаното понижение се свързва и с многократно по-големия размер на редуциращата разходите корекция за увеличение на запасите от продукцията и незавършено

производство, отразяваща значителното увеличение на материалните запаси и, в частност, на незавършеното производство по проекти в процес на изпълнение, посочено в т. V.2.1 по-долу. Независимо от преобладаващото влияние на посочените фактори, Групата продължава да отчита и съществен ръст на разходите за външни услуги, както и на разходите за възнаграждения и осигуровки на персонала в контекста на нарастващите продажби на услуги и продължаващото разрастване на вътрешните й структури и процеси с оглед на стратегическите цели и инициативи за бизнес развитие и растеж.

Въпреки съществения му размер и положителен ефект за резултатите от дейността, съкращаването на оперативните разходи не компенсира изцяло спада в приходите и консолидираната оперативна печалба за изминалото тримесечие (422 хил. лв.) отбелязва значителен спад от 74% спрямо аналогичния период на 2022 г. при съответно понижаване на маржа на оперативна рентабилност от 5.1% на 1.6%.

Предвид увеличаващите се разходи за амортизации (865 хил. лв. в сравнение със 755 хил. лв. за първото тримесечие на 2022 г.), консолидираната EBITDA за изминалото тримесечие (1,149 хил. лв.) отбелязва сравнително по-умерено понижаване от 48% при съответен марж на рентабилност от 4.3%, сравнително по-близък до отчетената към 31.03.2022 г. аналогична стойност от 7.0%.

Отчитайки нарастващите нетни разходи за лихви (81 хил. лв., в сравнение с 49 хил. лв. за първото тримесечие на 2022 г.), отразяващи както по-високите лихвени проценти по кредитни линии в Сърбия и Словения, така и по-високия баланс на използвани средства по кредитни линии от Групата като цяло към края на периода, консолидираните нетни финансови разходи ((-) 219 хил. лв.) отбелязват общо повишение от 17% или 32 хил. лв. спрямо първото тримесечие на 2022 г. Въпреки това, те продължават да имат ограничен ефект върху резултатите на Групата, като достигат съотношение от 0.8% от консолидираните приходи, близко до аналогичната стойност от 0.6%, отчетена през първото тримесечие на 2022 г.

Въпреки че показва по-малък в сравнение с оперативната печалба абсолютен спад предвид компенсирането на ръста на нетните финансови разходи от значително по-голямото съкращаване на разходите за данъчно облагане със 119 хил. лв., консолидираната нетна печалба за изминалото тримесечие се съкращава с 95% спрямо аналогичния период на 2022 г., запазвайки минимална положителна стойност от 55 хил. лв. или 0.2% от консолидираните приходи в сравнение с маржа от 3.7%, отчетен през първото тримесечие на 2022 г.

Като цяло, отчетеният за изминалото първо тримесечие спад на резултатите от дейността е предимно функция на по-ниския мащаб на приходите, реализирани на този междинен етап, в съотношение към относително постоянните по своя характер и нарастващи във връзка с разрастването на Групата режийни разходи и е в принципно съответствие с очакванията на ръководството на Групата за периода.

V.2 Активи, пасиви и собствен капитал

V.2.1 Активи

Към 31.03.2023 г. консолидираните активи възлизат на 71,736 хил. лв., като отбелязват общо понижаване от 6,654 хил. лв. или 8% спрямо края на 2022 г.

Посоченото понижаване се свързва изцяло с текущите активи, отбелязали съкращение от 9,333 хил. лв. или 15% до 51,513 хил. лв. или 72% от общите активи на Групата основно в резултат от понижаването на паричните средства (3,496 хил. лв.) с 11,332 хил. лв., отразяващо реализирания през периода отрицателен нетен паричен поток. Сред факторите за последния се нарежда значителното увеличение

на материалните запаси и, най-вече, на незавършеното производство по проекти в процес на изпълнение от ТБС ЕАД, балансирано само частично като фактор за увеличение на нетния оборотен капитал от понижението на текущите разходи за бъдещи периоди в останалата част от Групата.

Същевременно, Групата отчита съществено увеличение на нетекущите активи с 2,679 хил. лв. или 15% до 20,223 хил. лв. или 28% от общите активи, дължащо се основно на дългосрочните разходи за бъдещи периоди, във връзка с нарастващите ангажименти за поддръжка на оборудване със срок над 1 година в България и регион Средни Западни Балкани, и нематериалните активи, във връзка със съществените разходи за довършителни работи и подобрения на нов офис на ТБС ЕАД. Извън тези две категории, нетекущите активи продължават да се формират основно от Имоти, машини, съоръжения и оборудване, в чиито състав се включват и оборудване, предоставяно за ползване на клиенти по дългосрочни договори за управлявани услуги от ТБС ЕАД, и права на ползване по дългосрочни договори за наем и оперативен лизинг на сгради и транспортни средства, признати като активи от съответните категории съгласно приложимия от 01.01.2019 г. МСФО 16.

V.2.2 Пасиви

Успоредно с активите, консолидираните пасиви отбелязват сходно значително понижение от -6,701 хил. лв. или 11% спрямо 31.12.2022 г., като към края на периода възлизат на 53,926 хил. лв.

Посоченото понижение се дължи изцяло на краткосрочните пасиви, отбелязали съкращаване от 8,096 хил. лв. или 16% до 43,912 хил. лв. или 61% от общите активи и 81% от общите пасиви по линия на почти всички основни категории задължения (включително търговски, получени аванси, данъчни и задължения към персонала) и краткосрочни приходи за бъдещи периоди, балансирано само частично от нарастването на задълженията по получени заеми, отразяващи усвоени средства по кредитни линии в България, Сърбия и Словения (достигнали общо 7,332 хил. лв. при увеличение от 4,453 хил. лв. спрямо 31.12.2022 г.). Освен последните, Групата продължава да отчита намаляващи краткосрочни задължения по договори за финансов лизинг (97 хил. лв.), както и понижаващи се текущи пасиви по договори за наем и оперативен лизинг, отчитани във връзка с МСФО 16 (562 хил. лв.), които не представляват финансов дълг.

Същевременно, Групата отчита и съществено увеличение на нетекущите пасиви с 1,395 хил. лв. или 16% до 10,014 хил. лв. или 14% от общите активи и 19% от общите пасиви основно по линия на дългосрочните приходи за бъдещи периоди, във връзка с нарастващите продажби на поддръжка на оборудване със срок над 1 година в България и регион Средни Западни Балкани. Леко увеличение са отчетено и в нетекущите пасиви по дългосрочни договори за наем и оперативен лизинг, отчитани във връзка с МСФО 16 (достигнали 479 хил. лв.), които не представляват финансов дълг, за разлика от понижаващите се дългосрочни задължения по договори за финансов лизинг (свеждащи се до само 17 хил. лв. към края на периода).

V.2.2.1 Финансов дълг

Сумирайки горепосочените задължения по заеми (7,332 хил. лв.) и финансов лизинг (общо 114 хил. лв.), установеният към 31.03.2023 г. консолидиран финансов дълг възлиза на 7,447 хил. лв., като отбелязва увеличение от 141% или 4,354 хил. лв. спрямо края на предходната година и достига съотношения от 10% от общите активи и 14% от общите пасиви, значително по-високи от отчетените към 31.12.2022 г. (4% и 5%).

Предвид по-ниската балансова стойност (3,496 хил. лв.) и значителното понижение на паричните средства и еквиваленти с 11,332 хил. лв. спрямо края на 2022 г., консолидираният нетен финансов дълг

(разлика между финансовия дълг и паричните средства и еквиваленти) отбелязва значително по-високо увеличение от 15,686 хил. лв., достигайки 3,951 хил. лв.

Задълженията по лизинг, формирани съгласно МСФО 16 в сила от 01.01.2019 г. във връзка с права на ползване на активи по дългосрочни договори за наем и оперативен лизинг, не отразяват реални кредитни отношения и не се следва да се считат за част от финансовия дълг.

V.2.3 Собствен капитал

В характерното за първото тримесечие на годината отсъствие на разпределени дивиденди консолидираните нетни активи (собствен капитал) отбелязват минимално изменение, съответстващо на реализираната за периода текуща печалба (55 хил. лв.) и несъществени изменения в резервите от превалутиране, като към края на периода възлизат на 17,810 хил. лв.

Към края на периода Дружеството запазва без изменение записания и внесен капитал в размер на 12,500 хил. лв.

Без изменение през периода остават и номиналната стойност на обратно изкупените и държани от Дружеството собствени акции (6 хил. лв.), Фонд „Резервен“ на Дружеството (достигнал максимално изискуемата по чл. 246 от Търговския закон стойност от 1,250 от 10% от основния капитал или 1,250 хил. лв. през 2022 г.) и останалите капиталови резерви, в които продължат да се включват ефектите от обратно изкупени акции, отрицателния ефект от (-) 14,127 хил. лв., осчетоводен в съответствие с правилата за отчитане на бизнес комбинация под общ контрол при преобразуването на Дружеството от 14.08.2019 г., и положителни нетни ефекти от планове и програми за стимулиране с акции.

Предвид отбелязаното понижаване на активите, запазването на относително неизменен размер на собствения капитал спомага за повишаването на балансовата капитализация (съотношение на собствен капитал към общо активи) на Групата до 25% в сравнение с аналогичната стойност от 23% към края 2022 г.

VI ИНФОРМАЦИЯ ЗА СКЛЮЧЕНИ ГОЛЕМИ СДЕЛКИ МЕЖДУ СВЪРЗАНИ ЛИЦА ПРЕЗ ОТЧЕТНИЯ ПЕРИОД

При представяне на консолидирани резултати, сделките между свързани лица от групата се елиминират. Сделки на публичното дружество ТБС Груп АД със свързани лица, включително такива от Групата, са представени в индивидуалното оповестяване.

Към 31.03.2023 г. дружествата от Групата са осъществили следните сделки със свързани лица, извън Групата:

Търговска дейност (хил. лв.)	Продажби на свързани лица	Покупки от свързани лица
Други свързани лица (под общ контрол)	297	0
Общо	297	0
Търговска дейност (хил. лв.)	Вземания от свързани лица	Задължения към свързани лица
Други свързани лица (под общ контрол)	3,894	31
Общо	3,894	31

Съвместни операции

Интересът на дружества от Групата в съвместни операции е определен от споразуменията за консорциум, в рамките на които дружествата и другите страни се съгласяват въз основа на взаимно сътрудничество да обединят усилията си под формата на консорциум за целите на реализация на конкретни проекти, като нито една от страните не притежава контрол.

Интересите на дружества от Групата в консорциуми, изразяващи се в приходи, разходи, активи и пасиви, през отчетния период са представени в таблицата по-долу.

Търговска дейност (хил. лв.)	Продажби	Покупки
Участие в съвместни операции (консорциуми)	722	0
Търговска дейност (хил. лв.)	Вземания	Задължения
Участие в съвместни операции (консорциуми)	231	174

VII ИНФОРМАЦИЯ ЗА СЪЩЕСТВЕНИ ВЗЕМАНИЯ И/ИЛИ ЗАДЪЛЖЕНИЯ ЗА ОТЧЕТНИЯ ПЕРИОД

В допълнение към информацията за съществени вземания и задължения, посочени в раздели III и VI на настоящото Уведомление през периода 01.01.2023 г. – 31.03.2023 г. продължават да са в сила следните ангажименти, поети от Дружеството :

- Корпоративна гаранция, предоставена на 15.02.2022 г. в размер на 56,554.95 евро, обезпечаваща задълженията на ТБС Хърватска, във връзка с договор оперативен лизинг на автомобили с UniCredit Leasing Croatia d.o.o. и валидност до 20.01.2027 г.;
- Корпоративна гаранция, предоставена на 16.03.2022 г. в размер на 1,500,000 евро, обезпечаваща задълженията на Телелинк Словения, във връзка с договор с UniCredit Banka Slovenia d.d. за издаване на банкови гаранции и овърдрафт, с валидност до 19.03.2023 г., която е удължена до 18.01.2024 г.;
- Контрагаранция, издадена на 15.11.2022 г., в размер на 9,000 евро, към RAIFFEISEN BANK S.A. Румъния, обезпечаваща гаранция за участие в търг на ТБС ЕАД и ТБС Румъния, с валидност до 15.05.2023 г., която е удължена до 10.08.2023 г.;
- Банкова гаранция, издадена на 18.11.2022 г., в размер на 150,000 евро, обезпечаваща задълженията на ТБС Македония, във връзка с договор за овърдрафт с ProCredit Северна Македония, с валидност до 31.05.2024 г.;
- Контрагаранция, предоставена на 06.12.2022 г., в размер на 31,000 евро, към RAIFFEISEN BANK S.A. Румъния, обезпечаваща гаранция за участие в търг на ТБС ЕАД и ТБС Румъния, с валидност до 03.05.2023 г., която е удължена до 10.10.2024 г.

VIII ВАЖНИ СЪБИТИЯ, НАСТЪПИЛИ СЛЕД КРАЯ НА ОТЧЕТНИЯ ПЕРИОД

На 05.04.2023 г. е подписан Анекс към договора за овърдрафт между Дружеството и Райфайзенбанк (България) ЕАД (понастоящем КВС Банк България ЕАД), предварително одобрен с решение на УС на 31.03.2023 г., с който са удължени сроковете както следва:

- Кредит-овърдрафт със срок за погасяване до 28.02.2027 г.;
- Банков кредит под условие, обезпечаващ издаването на гаранции, със срок за усвояване до 28.01.2027 г.

На 07.04.2023 г., Дружеството е предоставило корпоративна гаранция в размер на 900 хил. евро, обезпечаваша, задълженията на ТБС Хърватска по договор със Zagrebska banka от 27.06.2022 г. за издаване на банкови гаранции.

На 07.04.2023 г. е подписан Анекс към договора между ТБС Хърватска и Zagrebska banka от 27.06.2022 г. за издаване на банкови гаранции за увеличение на лимита от 1,500,000 хърватски куни (199 хил. евро) на 900 хил. евро.

На 17.05.2023 г. ТБСГ АД публикува покана за свикване на Редовно общо събрание на акционерите, което ще се проведе на 21.06.2023 г. Поканата и всички материали към нея са достъпни на интернет страницата на дружеството на адрес: <https://www.tbs.tech/general-meetings-of-shareholders/>.

30.05.2023 г., гр. София